



Ejerskifte tager tid – Er du klar?

Kom på forkant ved at deltage i dette spændende arrangement ...

Historisk har der aldrig været så mange virksomheder, som der vil være de næste 10 år, der skal skifte ejer. Forskere har således kortlagt, at det drejer sig om ca. 23.000, hvilket sammenlignet med tidligere er 2-3 gange flere. En af udfordringerne er, om der er købere nok til disse virksomheder.

Det betyder, at virksomhederne i højere grad end tidligere skal have fokus på at gøre sig salgsklare. Det betyder, at det er meget vigtigt, at man som virksomhedsejer forbereder sig godt, og god forberedelse tager tid. Derfor inviterer Billund ErhvervsFremme til et spændende arrangement omkring ejerskifte, hvor vi har inviteret nogle eksperter til at dele ud af deres viden, ligesom vi også får besøg af både en sælger og en køber.

Program:

- 16.00** Velkommen v/Billund ErhvervsFremme.
- 16.15** Overvejelser og forløb for en salgsproces. Hvad går galt og hvad skal jeg bruge af rådgivere. v/Advokaterne Helge Busk og Niels Aamann, ADVODAN.
- 17.15** Pause og networking.
- 17.30** Hvordan gør jeg min virksomhed moden og attraktiv til et salg? Hvilke steps indeholder salgsmodningsprocessen? V/Vækstkonsulent Peter Rosendahl, Væksthus Syddanmark.
- 18.15** Case: Per Søndergaard solgte i 2013 Søndergaards Maskinværksted ApS i Gredstedbro til Henrik Boddum, Jysk Skorstensservice A/S i Årre. Per vil dels fortælle om processen, og om hvorfor et generationsskifte til en ledende medarbejder gik i vasken, inden salget blev gennemført. Henrik vil på den anden side fortælle, hvad der gjorde, at han var interesseret i virksomheden.
- 18.45** Spørgecafé, networking og sandwich.

Dato: Mandag den 18. maj 2015.

Tidspunkt: Kl. 16-19.

Sted: Billund ErhvervsFremme, Hans Jensensvej 6, Billund.

Pris: Gratis.

Tilmelding: Senest mandag den 11. maj på tlf. 79 72 72 02 eller uss@billund.dk.



Billund ErhvervsFremme